

[営業職 個人カスタマー向け営業]

平成 年 月 日

職務経歴書

氏名 平成太郎 (才)

住所 〒 県 市 区 町 丁目

電話 e - mail @ . ne . jp

< 経歴要約 >

平成 年 月に 株式会社に入社し 過去の経歴の概要 (エッセンス) を 3 ~ 5 行にまとめる

年 月 ~ 年 月 (年 ヶ月) 株式会社

年 月 ~ 年 月 (年 ヶ月) 株式会社

この間のキャリアを通じて下記のスキル・ノウハウを習得しました。

. 企業にもっとも訴えたい得意分野、営業スタイル、ノウハウなどを箇条書きで記入する。

< 職務経歴 >

年 月	職 務 内 容	スキル・ノウハウ
平成 年 月	株式会社に入社。 課配属。 (事業内容、資本金、売上、従業員) 端的な表現で業務内容を記入	◎◎◎
平成 年 月	部 × × 営業課に異動 担当商品 担当地域・顧客 販売実績 年度 × × 千万円 (計画比、昨年比、社内順位) 年度 × × 千万円 (計画比、昨年比、社内順位) 商品特性にマッチした顧客の絞り込みや管理方法、訴えたい実績・工夫点などを記入	
平成 年 月	× × 営業課 チームリーダーに昇格 (部下 名) 主な実績や昇格によって加わった業務内容などを記入	

平成 年 月	<ul style="list-style-type: none"> ・ ・ ・ ・ ・ <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 5px; width: fit-content; margin-left: 20px;"> <p>新規開拓営業実績や中心となって企画実施したキャンペーンなども記入</p> </div>	
平成 年 月	<ul style="list-style-type: none"> ・ ・ ・ ・ ・ <p style="text-align: center;">プロジェクトにリーダーとして参画</p> <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 5px; width: fit-content; margin-left: 20px;"> <p>プロジェクトの目的、メンバー数、自己の役割、成果などをイメージが湧くように記入</p> </div>	×××××
平成 年 月	株式会社自己都合により退職	スキル・ノウハウ
平成 年 月	株式会社 に入社、 部 課配属。 (事業内容、資本金、売上、従業員)	<p>.....</p> <p>××××</p>
平成 年 月	<ul style="list-style-type: none"> ・ ・ ・ ・ ・ <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 5px; width: fit-content; margin-left: 20px;"> <p>同じ部署で担当が変わったり大きな実績をあげた場合は、欄を分けて記入する。 *表彰なども記入する。</p> </div>	<p>*****</p> <p>*****</p>
平成 年 月	<ul style="list-style-type: none"> ・ ・ ・ ・ ・ <p style="text-align: center;">課に異動し同時に課長に昇格</p>	<p>#####</p> <p>#####</p>
平成 年 月	株式会社 自己都合により退職	

<資格・自己啓発>

<自己PR>

.....

.....

自らの営業スタイル・営業戦略・戦術などの特徴や座右の銘などで自らを差別化する。具体的な経験を記入するのも良い。

.....

.....

<その他>

生年月日 昭和 年 月 日 学歴 大学 学部 年卒業

家族 妻、長女、長男 趣味 、 以上